



拉美八国经贸与投资概览

谱出海华章，咏智赢之道

普华永道中国企业“出海”系列研究报告



目录

前言	2
执行概要	3
01 宏观概览	4
02 贸易与投资	10
03 中国与拉美经贸合作	16
04 营商环境	20
05 重点产业	23
06 主要税种简介	35
07 风险提示	39
普华永道企业“出海”全方位服务	42
普华永道全球中国业务网络	44
联系我们	45



前言

中国与古巴1960年建立外交关系，正式开启了中国与拉美地区合作的新纪元。截至目前，中国已与26个拉美和加勒比国家建立外交关系，并同其中22个国家签署了共建“一带一路”合作文件，关系不断深化。

中国与拉美地区虽远隔重洋，但双边经贸合作却不断跑出“加速度”。中国连续多年稳居拉美地区第二大贸易伙伴，更是巴西、智利、秘鲁等国第一大贸易伙伴。拉美也是中国第二大直接投资目的地。

近年来，中国和拉美国家不断深化合作机制。2025年5月，中国—拉美和加勒比国家共同体论坛第四届部长级会议在北京举行，会议通过了《中国—拉共体成员国重点领域合作共同行动计划（2025-2027）》，擘画了双方在投资、金融、基础设施、农业与粮食安全、工业与信息化、能源资源等领域的合作方向，为中国企业深耕拉美市场提供了战略指引。

本篇报告是普华永道中国企业“出海”系列研究报告的第三篇区域概览报告，内容涵盖拉美八个主要国家的经济形势、贸易和投资、产业状况、税收概览以及投资风险等领域。

希望本报告可以为有志于投资拉美地区的企业提供参考。同时，诚挚欢迎广大读者不吝赐教，提出宝贵的意见和建议，让本系列报告日臻完善，持续为每一位开拓者赋能添翼。



蔡凌

普华永道中国全球跨境服务主管合伙人

执行概要

拉美是全球新兴经济体中最具活力的板块之一，近年来持续吸引着国际投资者的目光。拉美和加勒比地区共有33个国家，总人口约6.6亿，GDP约为7.3万亿美元。

近年来，主要拉美国家持续吸引外国投资——巴西近三年的外国直接投资持续高位运行；墨西哥新增外资连续五年增长。拉美大部分国家对外国投资持欢迎态度，限制相对较少。

中国2012年起即成为拉美第二大贸易伙伴，2024年与拉美实现贸易总额达5,185亿美元，创历史新高，较十年前翻了一番。中国向拉美主要八个国家出口的货物以机械、机电、运输设备等工业制造产品为主，而拉美八国向中国的出口则集中在农产品、水产品、矿物和金属等初级产品。

拉美地区长期稳居中国第二大对外投资目的地，仅次于亚洲。2024年底，中国对拉美直接投资存量5,677.1亿美元，占整体的18.1%，较2001年底的46.2亿美元增加近122倍。中国在拉美的投资主要集中在能源、通信和基础设施等传统行业，并向着绿色和数字经济等新领域不断拓展。

基础设施、医药、汽车、清洁能源、金属与采矿业具有市场需求迫切或增速快的特征，是投资拉美最具价值潜力的领域。然而，如汽车和采矿业等行业竞争激烈，中国企业面临着来自全球其他国家和拉美本土市场参与者的激烈竞争。

拉美国家公司所得税法定税率较高，平均约为28.4%，但各国陆续出台了一系列减免税收措施以吸引国际投资者。增值税一般适用税率介于7%-21%之间，不同国家增值税的征收的范围和方式差异较大。

拉美地区的投资风险相对较高，地缘政治风险和内部治理风险对投资者影响较大。美国贸易政策的不确定性亦是多数拉美国家面临的外部挑战，将影响其经济与产业的发展前景。拉美部分国家存在政府办事效率较低、基础设施薄弱和工商业政策不稳定等问题，投资者应保持审慎态度并做好充分的准备。

01

宏观概览



拉丁美洲（拉美）位于美国以南的美洲地区，包括中美洲、西印度群岛和南美洲，总面积2,070万平方公里。拉美和加勒比地区共有33个国家，巴西面积最大，为851万平方公里，其次为阿根廷（278万平方公里）、墨西哥（196万平方公里）、秘鲁（129万平方公里）和哥伦比亚（114万平方公里）。

1948年以来，拉美地区成立了多个地区一体化组织，主要包括美洲国家组织、拉丁美洲经济体系、加勒比国家联盟与拉美和加勒比国家共同体。

拉美地区一体化组织概览

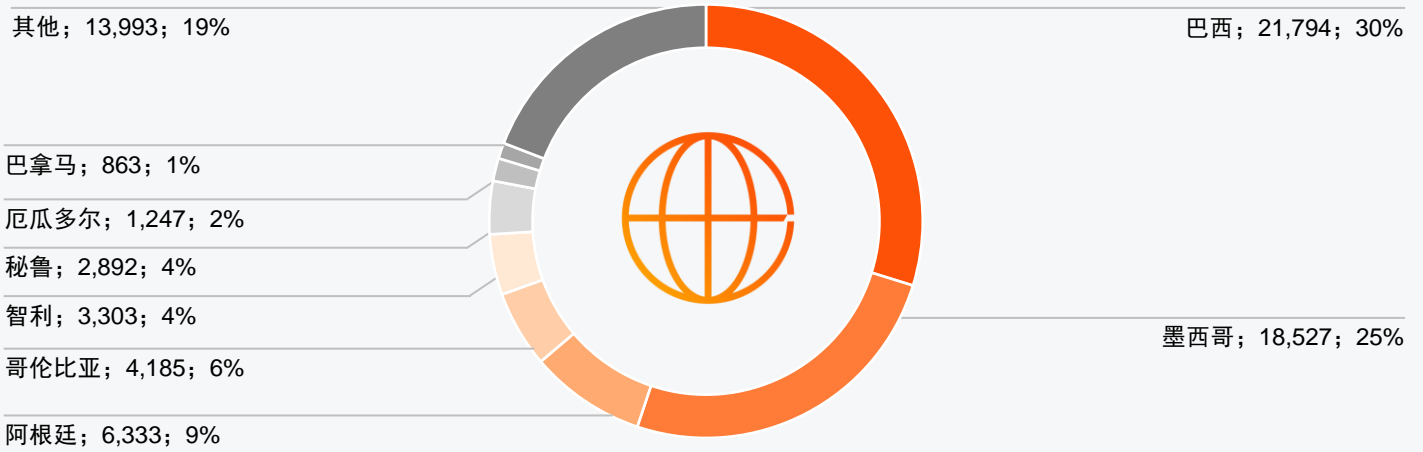
组织名称	创建时间	成员数量	宗旨概要
美洲国家组织 (OAS)	1948年	34个成员国 +75个常驻观察员	解决成员国间的政治、经济、法律问题，消除贫困，促进各国经济、社会、文化合作、安全互信。
安第斯共同体 (CAN)	1969年05月	4个成员国+5个联系国 +5个观察员	利用本地区资源，取消成员国之间的关税壁垒，构建共同市场，促进成员国平衡协调发展。
加勒比共同体 (CARICOM)	1973年07月	15个成员国+6个准成员 +7个观察员	推动经济一体化、加强外交政策协调、促进人文社会发展和深化安全合作作为4大支柱。
拉丁美洲经济体系 (SELA)	1975年10月	26个成员国 +42个观察员/组织	制定和执行经济、社会发展规划与项目，协调拉美和加勒比各国有关经济和社会问题的立场与战略。
南方共同市场 (MERCOSUR)	1991年03月	6个成员国+6联系国	通过有效利用资源、保护环境、协调宏观经济政策、加强经济互补，促进成员国科技进步和实现经济现代化。
中美洲一体化体系 (SICA)	1991年12月	8个成员国+2个观察员	建立和平、自由、民主和发展的中美洲。
加勒比国家联盟 (ACS)	1993年06月	25个成员国+13个准成员国 +29个观察员	加强成员间政治、经贸、文化等各领域协调与合作，共同保护加勒比海环境。
美洲玻利瓦尔联盟 (ALBA)	2004年12月	10个成员国 +3个特殊受邀国	加强地区政治、经济和社会合作，解决最迫切的社会问题，消除贫困和社会不公，推动可持续发展。
南美洲国家联盟 (UNASUR)	2004年12月	12个创始成员	实现地区政治、经济、社会和文化领域全方位一体化，深化在社会政策、教育、能源、基础设施、金融、环境等各领域合作。
拉美和加勒比国家共同体 (CELAC)	2010年02月	33个成员国	深化地区政治、经济、社会和文化一体化建设；推动现有区域和次区域一体化组织在经贸、生产、社会、文化等领域的对话与合作。
太平洋联盟 (AP)	2011年04月	4个成员国+1个联系国 +63个观察员+5个候选联系国	加强拉美太平洋沿岸国家贸易政策协调，促进联盟内货物、服务、资本和人员自由流通。

来源：中国外交部

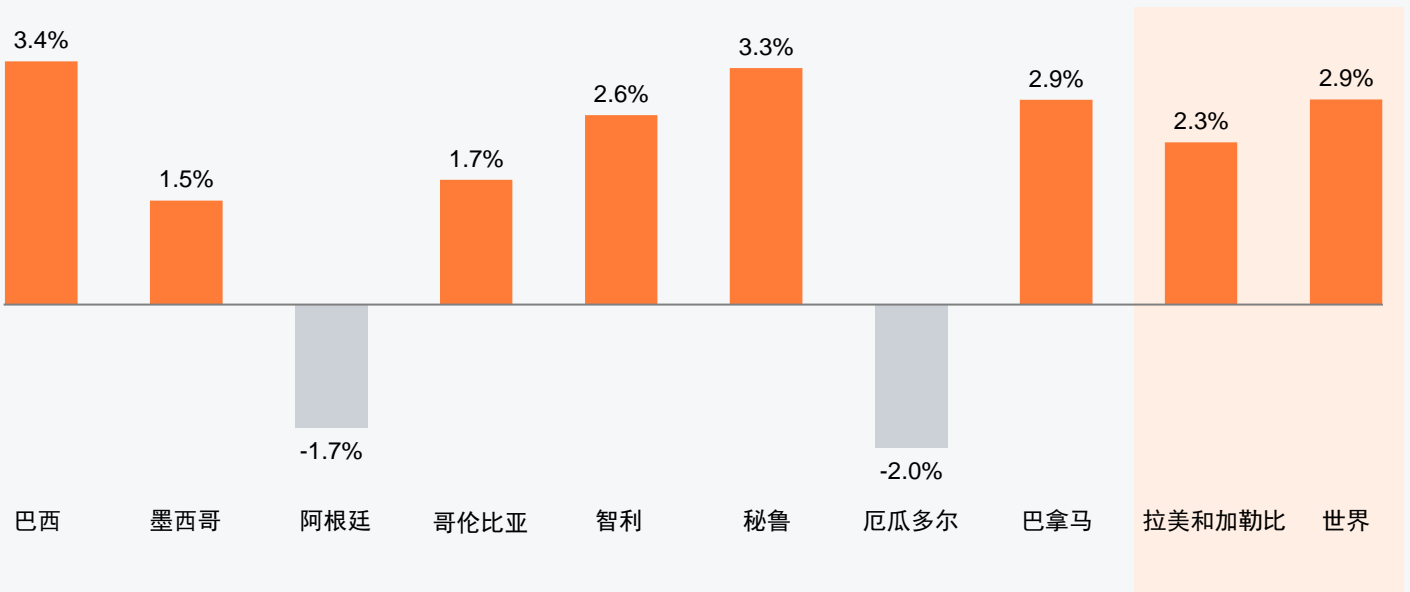
世界银行数据显示，2024年拉美及加勒比地区整体GDP约为7.3万亿美元。其中，巴西2.2万亿美元，占该区域的30%。墨西哥1.9万亿美元，占25%；阿根廷6,333亿美元，占比9%。

拉美地区GDP概况

2024年拉美八国GDP（单位：亿美元）



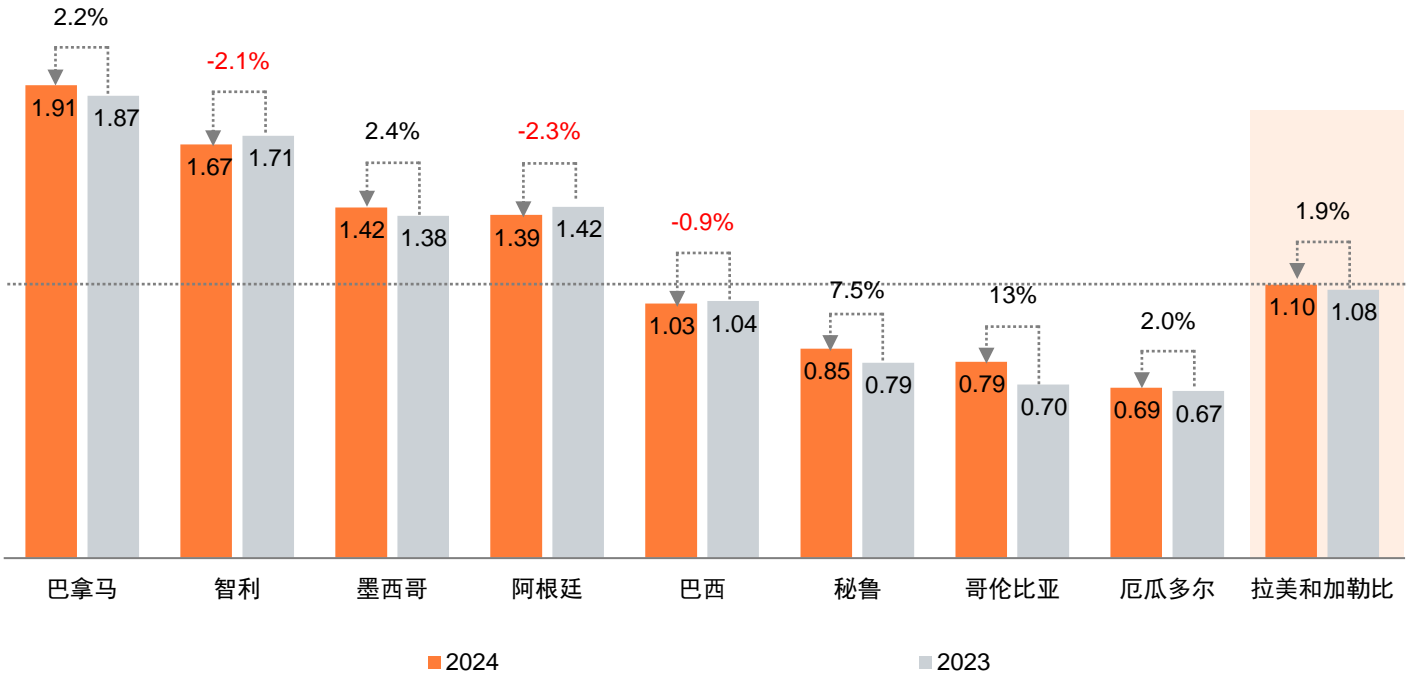
2024年GDP实际增速



来源：世界银行

本次研究涵盖的八个拉美国家中，巴拿马和智利被世界银行划归于高收入国家，其他六国均为中等偏上收入。2024年，巴拿马以1.9万美的人均GDP排在首位，智利、墨西哥以及阿根廷均高于地区平均水平。

拉美八国人均GDP（单位：万美元）



来源：世界银行



国际货币基金组织（IMF）对巴拿马和阿根廷的未来经济持乐观态度，两国增速有望持续高于拉美和加勒比地区的整体水平——阿根廷2025年GDP增速将达到4.5%，此后逐年放缓；巴拿马未来六年预计保持在4%；厄瓜多尔、哥伦比亚和巴西整体呈现稳定上升趋势。

拉美八国经济增速预测（单位：%）

国家/地区	2025	2026	2027	2028	2029	2030
阿根廷	4.5	4.0	4.0	3.8	3.6	3.2
巴拿马	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0
厄瓜多尔	3.2	2.0	2.4	2.6	2.8	3.0
秘鲁	2.9	2.7	2.5	2.5	2.5	2.5
智利	2.5	2.0	2.3	2.3	2.3	2.2
哥伦比亚	2.5	2.3	2.5	2.7	2.9	2.8
拉美和加勒比	2.4	2.3	2.6	2.7	2.8	2.6
巴西	2.4	1.9	2.2	2.3	2.4	2.5
墨西哥	1.0	1.5	2.0	2.1	2.1	2.1

来源：IMF

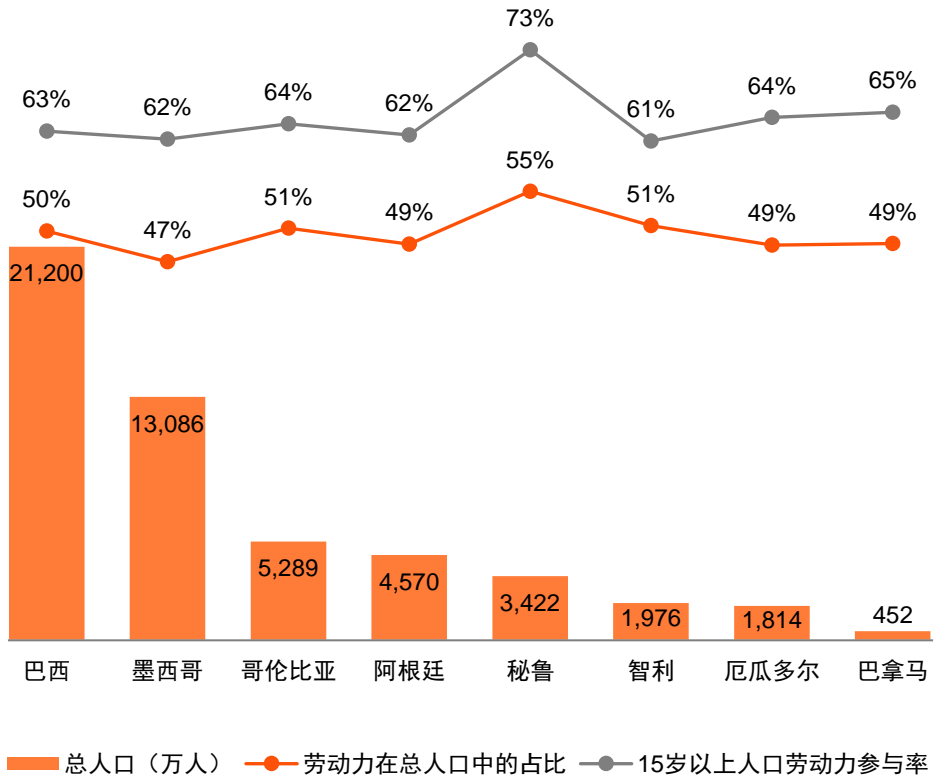
截至2024年，拉美和加勒比地区总人口约6.6亿人，其中劳动人口3.2亿人。巴西和墨西哥的劳动人口合计占整个地区的52%。墨西哥近年来正发展为北美制造业供应链的重要受益者，巴西则以资源驱动国内产业升级。

八个国家中，15岁以上人口的劳动参与率（劳动力人口占劳动年龄人口的百分比）排在前两位的分别为秘鲁（73%）和巴拿马（65%）。整个拉美和加勒比地区为63%，高于全球61%的平均水平。

拉美国家的劳动力市场结构存在显著差异。阿根廷工人在拉丁美洲受教育程度最高，但劳动力成本也相对较高；巴西、墨西哥、秘鲁以及厄瓜多尔的高技能员工数量存在缺口；哥伦比亚劳动力技能多样但劳动生产率存在挑战；智利的高技能雇员则集中在矿业、农业和渔业领域。



拉美八国总人口及劳动参与情况



来源：世界银行

02

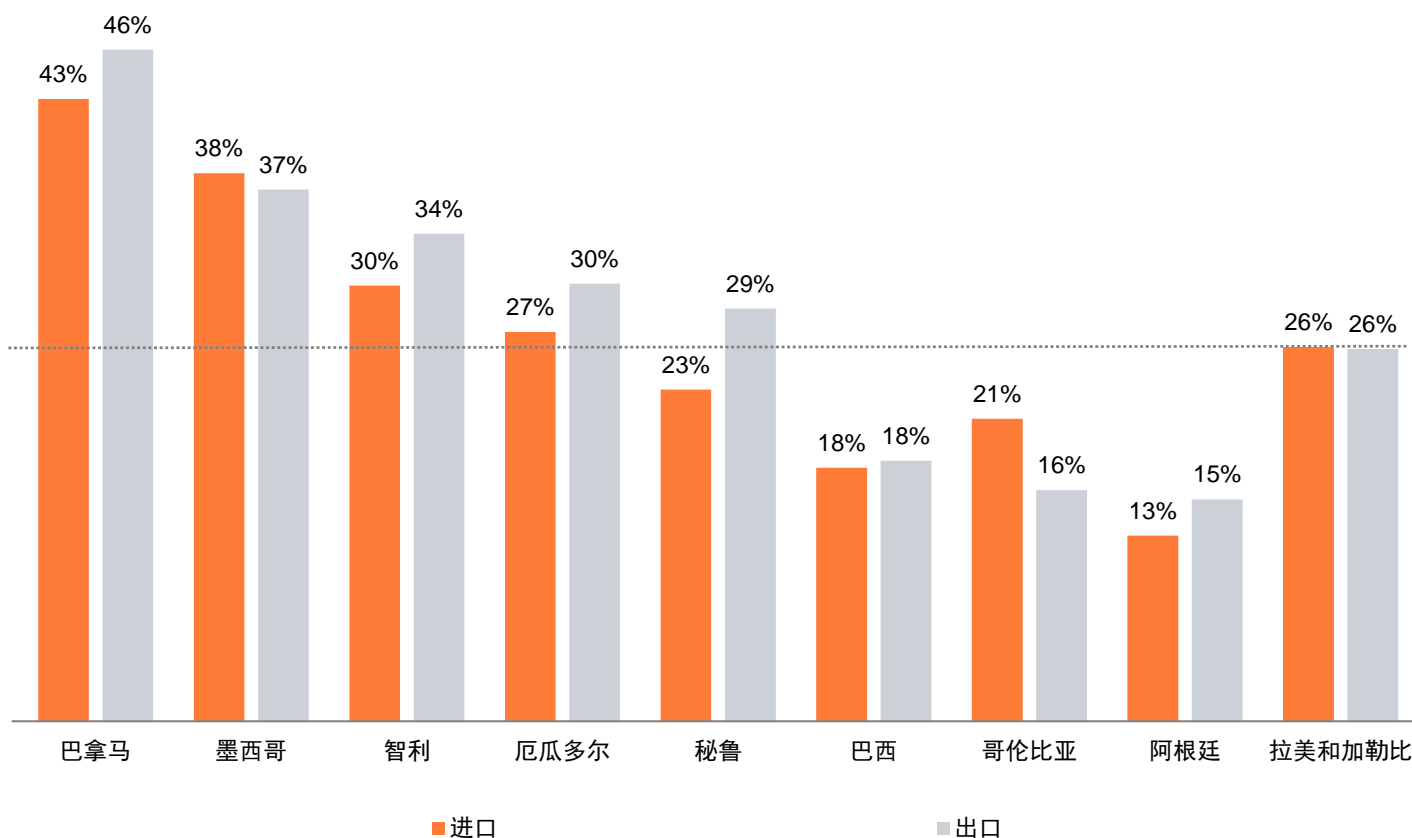
贸易与投资



进出口贸易

拉美及加勒比地区各国对外贸的依存度差异较大，巴拿马、墨西哥、智利和厄瓜多尔的进出口占GDP比重较高，巴西和阿根廷等国则相对较低。

拉美八国进出口占GDP比重



注：除巴拿马为2023年数据外，其余国家为2024年数据。

来源：世界银行

2024年，墨西哥货物进出口总额达1.14万亿美元，居拉美首位，显著高于本地区其他国家。巴西虽然对外贸易依存度较低，但总外贸体量大，以5,988亿美元排在第二位。墨西哥对美国和中国进口商品依赖较高，出口市场则严重依赖美国。中国则是巴西、智利和秘鲁最主要的进出口对象。

2024年拉美八国外贸情况

国家		占比第一	占比第二	占比第三	总金额（单位：亿美元）
墨西哥	进口	美国 40%	中国 21%	欧盟 11%	5,768
	出口	美国 81%	加拿大 3%	欧盟 3%	5,653
巴西	进口	中国 24%	欧盟 18%	美国 15%	2,623
	出口	中国 28%	欧盟 14%	美国 12%	3,365
智利	进口	中国 24%	美国 19%	欧盟 13%	784
	出口	中国 37%	美国 16%	欧盟 9%	991
阿根廷	进口	巴西 24%	中国 19%	欧盟 15%	608
	出口	巴西 12%	智利 7%	中国 7%	797
秘鲁	进口	中国 28%	美国 18%	欧盟 9%	466
	出口	中国 32%	美国 13%	欧盟 11%	642
哥伦比亚	进口	美国 26%	中国 25%	欧盟 14%	628
	出口	美国 29%	欧盟 10%	巴拿马 9%	443
厄瓜多尔	进口	美国 28%	中国 22%	欧盟 12%	295
	出口	美国 20%	巴拿马 18%	欧盟 17%	344
巴拿马	进口	美国 24%	中国 22%	欧盟 13%	99
	出口	欧盟 24%	美国 20%	中国台湾省 12%	9

注：占比为计算值。

来源：世界贸易组织

外国直接投资

联合国贸易和发展会议（联合国贸发会）数据显示，巴西的外商直接投资（FDI）流量最近三年均保持拉美首位；其次是墨西哥，近五年来保持增长。巴西有约1.14万家外资企业，投资主要集中在汽车、能源、通信、金融、冶金、化工、交通运输和机械等行业。墨西哥是世界最开放的经济体之一，工业门类齐全，正吸引越来越多的外商投资。

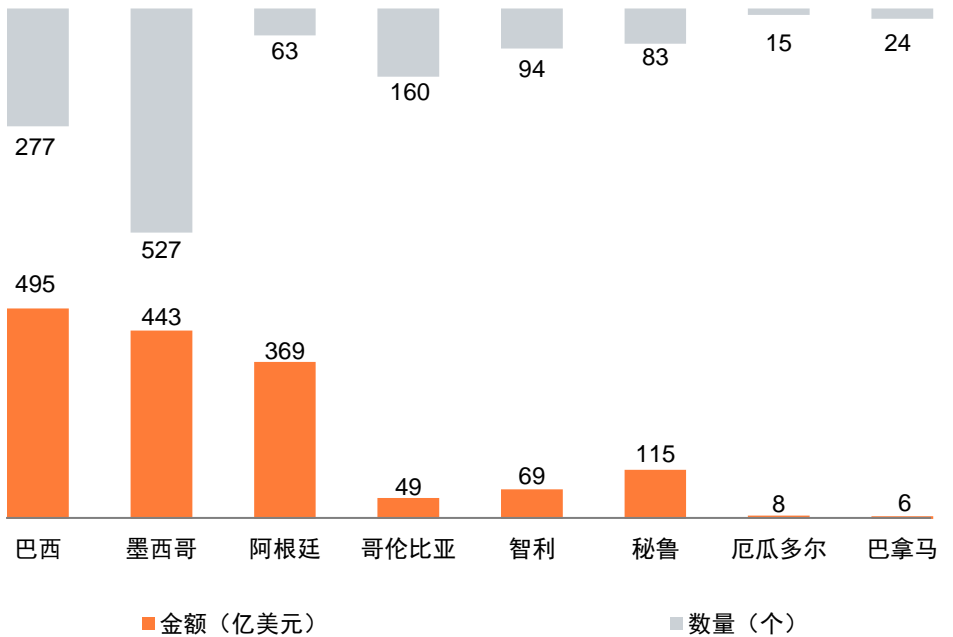
拉美八国FDI流量（单位：亿美元）

国家	2019	2020	2021	2022	2023	2024
巴西	654	283	507	734	640	592
墨西哥	346	282	335	363	365	369
哥伦比亚	140	75	96	172	168	142
阿根廷	66	49	67	152	239	114
智利	144	113	126	175	178	114
秘鲁	64	-8	63	118	36	59
巴拿马	44	14	21	23	22	28
厄瓜多尔	10	11	6	9	5	2

来源：联合国贸发会

2024年，巴西吸引了277个绿地投资项目，以495亿美元的总金额居于拉美首位。巴西政府推出简化行政审批流程、提供特定领域的税收优惠、设立特别经济区等政策和措施，降低了外资进入门槛与运营成本。墨西哥和阿根廷分列第二、三位。阿根廷大型绿地投资项目较多，这得益于政府在2023年实施了《大型投资激励法案》（RIGI），面向农牧林、基础设施、采矿、能源和技术等战略行业，为超过2亿美元的大型投资项目在税收、海关和外汇方面提供长达30年的优惠政策。

拉美八国绿地投资情况



来源：联合国贸发会



拉美大部分国家对外国投资持欢迎态度，限制相对较少。墨西哥不实行“强制本地化”政策，法律不要求外国投资者必须将商品或技术本地化。在阿根廷和秘鲁，外国投资者与本国投资者享有同等权利并获取投资激励。哥伦比亚、厄瓜多尔和智利的绝大多数行业对外资开放。

拉美八国外商投资限制和禁止进入的领域

国家	限制或禁止进入的领域
巴西	<p>限制进入：保健、大众媒体、电信、航空航天、农村财产、海事和保险领域。</p> <p>禁止进入：涉及核能开发的服务、邮件和电报服务（包裹运输除外）、航天工业（包括发射卫星、航天器和宇宙飞船）。</p>
墨西哥	<p>需审批进入：从事受管制的活动的实体中拥有超过49%股份，包括：为内陆航行船只只提供港口服务的公司，如拖船、渡船停靠港和下锚地港口服务；专门从事外海船只作业的船务公司，公共机场特许经营公司，私立幼儿园、小学、中学、高中、高等教育和综合学校，法律服务公司，公共铁路建设、开发及提供公共铁路运输服务公司等；计划直接或间接收购满足一定资产条件的墨西哥企业49%以上的权益，该资产标准每年于墨西哥联邦公报公布。</p> <p>无明确禁止但资格要求存在壁垒：工程承包领域。</p>
阿根廷	<p>限制进入：在无线广播、互联网接入等通信媒体领域，外商持股比例上限为30%；在农村土地和国内空运服务领域，外资持股比例上限为49%。</p>
哥伦比亚	<p>审批进入：金融、保险、石油、天然气、矿业和电视领域。</p> <p>禁止进入：国防、安全，以及有毒、危险品和辐射废弃物加工。</p>
智利	<p>限制进入：国内海运货运业企业的外资持股比例上限为49%。核能与采矿等“战略”行业限制私有产权或设立权。</p> <p>可能的限制：智利部分南部地区有少数民族问题，可能对企业经营领域和市场范围造成限制。</p>
秘鲁	<p>限制进入：参与秘鲁国内电视、广播领域的投资，投资比例被限制在40%以内，并且上述企业在其来源国广播电视企业中应该占有股份；空运；海运；私人保安服务；武器生产等。</p> <p>禁止进入：在边境地区50公里范围以内，外国人不得以任何直接或间接的方式和名义取得和占有矿产、土地、森林、水源、石油及其他能源等资源。但涉及国家公共利益的项目，经国防部直至总统批准可视为例外。</p>
厄瓜多尔	<p>没有法律或实践歧视外国投资者，但因现行法律法规适用和解释不一致导致的法律复杂性，增加了在厄瓜多尔开展业务的风险和成本。</p>
巴拿马	<p>限制进入：零售业、能源输送、供水和污水处理、无线电服务、电力传输等。</p> <p>政策壁垒：2024年2月1日第419号法律更新了巴拿马医药行业对药品、医疗用品、设备及其他健康产品的法规。新法规在政府招标和供应合同中给予本地公司比外国产品5%的价格优势。</p>

来源：中国商务部、美国国务院

03

中国与拉美经贸合作



双边贸易

中国自2012年起成为拉美的第二大贸易伙伴。海关总署数据显示，2024年中国与拉美贸易总额达5,185亿美元，同比增长6%，创历史新高。其中出口2,770亿美元，同比增长13%。

2024年中国与拉美八国贸易情况（单位：亿美元）

国家	进出口总额	中国出口	中国进口	贸易顺差
巴西	1,882	721	1,161	-440.18
墨西哥	1,094	902	192	710.37
智利	617	207	410	-203.50
秘鲁	434	139	294	-154.71
哥伦比亚	210	148	62	85.39
阿根廷	163	93	70	22.84
厄瓜多尔	140	60	80	-20.32
巴拿马	128	128	1	126.74

来源：中国海关总署

世界贸易组织（WTO）数据显示，中国向拉美八国出口的货物以机械、机电、运输设备等工业制造产品为主，进口则集中在农产品、水产品、矿物和金属等初级产品。

中国与拉美八国主要贸易商品

国家	从中国进口	向中国出口
巴西	机电设备；化学品；机械、办公用品和计算机；矿物和金属；运输设备	油籽、脂肪和油类；矿物和金属；石油；活体动物和肉类
墨西哥	电机和电子设备；机械、办公用品和计算机；运输设备；矿物和金属	矿物和金属；机电设备；其他制造业产品；运输设备
智利	机电设备；矿物和金属；机械、办公用品和计算机；化学品；运输设备；服装	矿物和金属；水果和蔬菜；化学品
秘鲁	电机和电子设备；机械、办公用品和计算机；矿物和金属；运输设备	矿物和金属；鱼类和鱼类产品
哥伦比亚	电机和电子设备；机械、办公用品和计算机；化学品；矿物和金属；纺织品	石油；矿物和金属
阿根廷	机电设备；化学品；机械、办公用品和计算机；矿物和金属	活体动物和肉类；油籽、脂肪和油类；谷物和食品制剂；化学品
厄瓜多尔	电机和电子设备；机械、办公用品和计算机；化学品；矿物和金属；运输设备	鱼类和鱼类产品；石油；矿物和金属
巴拿马	矿物和金属；机电设备；运输设备；机械、办公用品和计算机；化学品	矿物和金属；鱼类和鱼类产品；咖啡、茶、可可和香料

来源：世界贸易组织



直接投资

拉美长期是中国第二大对外投资目的地，仅次于亚洲。2024年，中国对拉美直接投资流量为155.6亿美元，同比增长15.4%，占整体的8.1%。2024年底，中国对拉美的直接投资存量为5,677.1亿美元，占整体的18.1%，较2001年底的46.2亿美元增加近122倍。

中国在拉美的投资主要集中在能源、通信和基础设施等传统行业，制造业主要分布在墨西哥和巴西，新能源以巴西和哥伦比亚为主，巴拿马更吸引科技以及高端装备制造企业。近年来，中拉经贸合作还向着绿色化和数字化等新兴领域拓展。

2024年中国对拉美八国直接投资情况

国家	流量 (亿美元)	流量同比 变化	存量 (亿美元)	存量同比 变化
墨西哥	15.52	44%	48.75	40%
巴拿马	4.48	241%	17.39	24%
巴西	4.16	-18%	34.39	-13%
秘鲁	3.16	319%	36.52	55%
哥伦比亚	2.39	-16%	7.04	32%
智利	1.54	-48%	16.36	2%
阿根廷	1.46	442%	23.36	28%
厄瓜多尔	0.88	-12%	5.52	23%

来源：中国商务部

04

营商环境



世界银行发布的《2024营商环境成熟度评估报告》显示，在首批涵盖的50个经济体中，墨西哥在金融服务、纳税、公共基础设施服务上表现优越；哥伦比亚在市场竞争、金融服务、破产、争议解决领域表现突出；秘鲁在金融服务、市场竞争方面表现优异。

拉美三国在50个经济体中的排名

主题	墨西哥	哥伦比亚	秘鲁
劳动力	36	34	27
公共基础设施服务	9	12	26
获取经营场所	26	9	22
国际贸易	26	37	41
争议解决	15	7	31
市场准入	36	9	33
纳税	8	18	34
破产	22	7	13
金融服务	3	6	5
市场竞争	25	2	7

来源：世界银行



世界经济论坛发布的《2024年全球创新指数报告》显示，拉美八国中，智利的未来增长潜力最大，巴西在可持续性上处于全球较高水平。墨西哥、秘鲁以及厄瓜多尔则整体显著低于全球平均水平，其中墨西哥严重依赖美国市场，厄瓜多尔在经济上过多依赖石油以及初级农产品，导致其经济韧性存在风险。在创新性方面，拉美八国中除智利外，其他国家均有较大的改善空间。

拉美八国未来增长潜力评分情况

国家	创新性	包容性	可持续性	经济韧性	
巴西	-3.39	-0.6	9.16	-0.77	高平均分5-10分
墨西哥	-7.32	-4.45	-0.17	-6.75	高平均分0-5分
阿根廷	-10.53	3.03	-8.18	-1.94	低平均分0-5分
哥伦比亚	-5.45	-2.55	0.95	-4.81	低平均分5分以上
智利	1.03	8.98	2.64	4.61	
秘鲁	-11.5	-5.55	-4.05	-4.31	
厄瓜多尔	-13.58	-3	-4.89	-6.57	
巴拿马	-8.7	-0.6	-3.44	2.53	
世界平均分	45.20	55.91	46.83	52.75	

来源：世界经济论坛

世界知识产权组织（WIPO）《2024年全球创新指数报告》对133个国家和地区进行了评分，其中显示拉美八国的总体排名处于全球中低水平，与世界经济论坛的结论较为一致。

2024年WIPO全球创新指数（中国+拉美八国）

主体	中国	巴西	智利	墨西哥	哥伦比亚	秘鲁	阿根廷	巴拿马	厄瓜多尔
总体排名	11	50	51	56	61	75	76	82	105
制度	44	103	48	106	80	85	123	82	109
人力资本和研究	22	57	58	63	87	49	55	99	100
基础设施	5	55	54	71	64	62	77	58	80
市场成熟度	16	47	44	56	70	51	97	95	113
商业成熟度	11	39	51	56	42	77	60	112	94
知识和技术产出	3	50	65	55	61	95	77	90	96
创业产出	14	42	59	47	66	74	54	64	98

来源：WIPO

05

重点产业

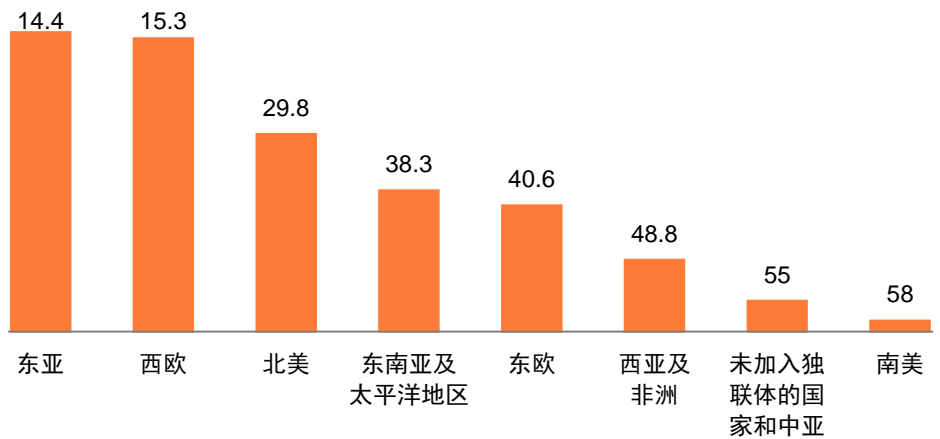


基础设施

瑞士洛桑国际管理发展学院（IMD）2025年报告评估了全球八个区域共69个国家和地区的基础设施表现，南美地区显著落后。按国家来看，墨西哥和秘鲁低于南美整体平均水平，哥伦比亚排名则在2025年下滑两位。

南美及主要国家的基础设施排名情况

2025年八个大区综合排名



近5年主要拉美国家的基础设施排名

国家	2021	2022	2023	2024	2025
智利	45	47	46	45	48
阿根廷	56	54	56	56	54
哥伦比亚	53	56	57	54	56
巴西	52	53	55	58	58
墨西哥	58	58	59	62	61
秘鲁	60	59	60	63	63

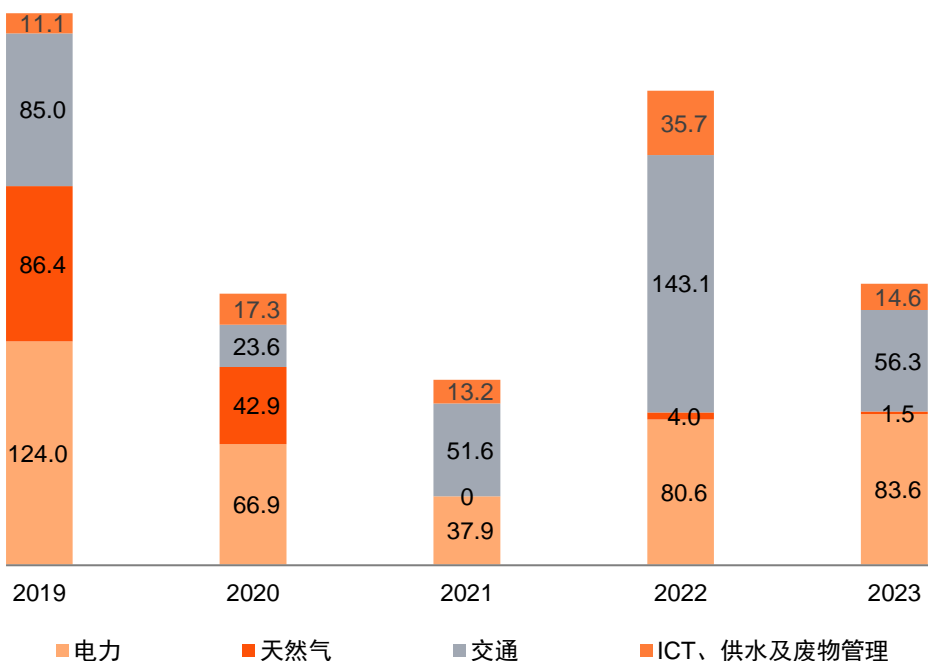
注：IMD所指的南美地区包括阿根廷、巴西、智利、哥伦比亚、秘鲁、委内瑞拉；墨西哥被涵盖于北美地区。

来源：IMD

拉美国家正成为具有潜力的物流市场，发展基础设施的需求高涨。科威特敏捷公共仓储公司（KSCP）“2025年敏捷新兴市场物流指数”收录了全球50个最有前景的新兴物流市场，其中墨西哥排名第七，较上年上升两位；智利排名第11；哥伦比亚排名21，大幅上升了六位；秘鲁、阿根廷、厄瓜多尔分列第28、29和34位。

世界银行私人参与基础设施数据库显示，2019至2023年，拉美和加勒比地区合计吸引360个基础设施项目，投资承诺总额约合979亿美元，其中电力和交通成为吸引投资最多的部门。按国别来看，巴西、墨西哥和哥伦比亚分别吸引了644亿美元、88亿美元和83亿美元。

拉美私人参与投资基础设施金额（单位：亿美元）



注：统计不包含已取消的项目。

来源：世界银行

2023年8月，巴西联邦政府启动《新增长加速计划》，将推动上述四个基建领域的全面增长。港口和航道将受益于2023年10月发布的《通用航道拨款计划》，旨在通过授权可通航的航道来吸引私人投资。墨西哥此前宣布了2025-2030年国家公路基础设施计划，将投资1,730亿墨西哥比索（84.7亿美元）改善4,000多公里的道路。哥伦比亚为了持续发展交通基础设施，已制定了道路、桥梁、隧道、铁路和机场建设的长期规划。该国财政部已为2019-2042年期间的交通发展工程提供超过285.3亿美元的预算。阿根廷的大型投资激励制度（RIGI）将助推基础设施建设投资。研究机构EMIS预计，阿根廷有望吸引高达543亿美元的能源领域投资，石油和天然气领域是发展重点。智利未来将大量投资扩展现代化关键基础设施，圣安东尼奥外港项目旨在将智利主要港口的容量提升三倍。

医药行业

世界卫生组织（WHO）统计显示，秘鲁、厄瓜多尔、哥伦比亚、墨西哥和巴西的人均健康支出明显低于美洲和全球平均水平。从健康支出占GDP比重这个指标来看，大部分美洲国家高于全球平均水平。

拉美八国2022年健康支出情况

国家	人均支出（美元）	较2013年增速	总支出占GDP比重	较2013年变化（百分点）
智利	1,547	↑ 32.0%	10.1%	2.6
巴拿马	1,472	↑ 82.7%	8.5%	2.0
阿根廷	1,371	↓ -2.7%	9.9%	0.1
全球平均水平	1,317	↑ 19.8%	6.9%	0.7
美洲平均水平	1,256	↑ 28.6%	7.3%	0.7
巴西	849	↓ -14.6%	9.1%	1.2
墨西哥	651	↑ 4.1%	5.7%	0.1
哥伦比亚	506	↓ -13.0%	7.6%	0.6
厄瓜多尔	493	↑ 19.0%	7.5%	0.8
秘鲁	446	↑ 38.9%	6.1%	1.4

来源：WHO

拉美是全球药品的主要进口市场之一。2024年，拉美八国的药品进口总额约为332.6亿美元，是出口55.6亿美元的近6倍，其中巴西在八个国家的进口总额中占比约38%。近五年来，巴西、墨西哥和阿根廷是主要的药品进口国，且整体呈现出增长态势；出口方面，墨西哥、哥伦比亚以及阿根廷总体呈现逐年增加趋势，但与进口相比金额明显较小。墨西哥是八个国家中最大的药品出口国，主要销往美国。

拉美八国医药产品进出口额（单位：亿美元）

国家	流动方向	2020	2021	2022	2023	2024
巴西	进口	73.2	113.8	102.9	112.4	125.9
	出口	10.8	11.0	14.3	12.4	12.1
墨西哥	进口	49.9	60.1	62.5	77.0	88.2
	出口	14.5	18.0	21.8	23.1	27.4
哥伦比亚	进口	25.1	39.1	35.1	36.6	38.6
	出口	3.6	3.9	4.1	4.3	4.0
阿根廷	进口	21.4	32.9	31.8	26.0	24.9
	出口	7.1	8.1	8.9	9.2	8.7
智利	进口	17.4	24.6	23.2	22.5	23.6
	出口	1.6	1.7	2.1	2.0	1.8
厄瓜多尔	进口	10.6	14.8	13.0	13.3	11.9
	出口	0.3	0.3	0.4	0.3	0.3
秘鲁	进口	10.8	12.1	11.5	10.9	11.4
	出口	0.6	0.8	1.0	1.1	1.0
巴拿马	进口	17.7	7.7	8.2	7.5	8.2
	出口	16.3	0.3	0.5	0.5	0.3

来源：UN Comtrade

拉美地区的医药市场存在持续增长的需求。医药研究服务机构艾昆纬（IQVIA）的数据显示，拉美地区2024年制药市场总规模为931亿美元，其中巴西市场为390亿美元，占总规模的41.9%。预计整个地区2025年到2029年的复合年增长率（CAGR）将达到7.7%，其中巴西高达9%。糖尿病、心血管疾病、癌症和呼吸系统疾病患病率的不断上升，是拉美制药市场最重要的驱动因素之一。

人口老龄化也是制药业的重要驱动因素。联合国拉丁美洲和加勒比经济委员会（ECLAC）发布的《拉丁美洲和加勒比的老龄化问题》报告估计，到2030年，拉美地区60岁以上人口将占总人口的13.4%，数量将超过1亿人。

拉美及主要国家药品市场增长预测

国家	2021-24 CAGR	2025f	2026f	2027f	2028f	2029f	2025-29 CAGR
巴西	13.4%	11.8%	10.4%	9.3%	8.3%	7.9%	9.0%
墨西哥	7.9%	5.9%	6.2%	6.7%	6.9%	6.9%	6.5%
阿根廷	146.5%	1.5%	0.5%	2.5%	2.0%	5.8%	2.4%
哥伦比亚	14.2%	8.1%	7.2%	5.9%	5.3%	4.9%	6.3%
厄瓜多尔	3.3%	2.5%	2.9%	3.8%	4.0%	4.4%	3.5%
智利	10.7%	5.5%	5.3%	4.7%	4.5%	4.4%	4.9%
秘鲁	5.7%	2.0%	5.0%	3.5%	3.7%	3.6%	3.5%
拉美地区	11.2%	8.6%	8.3%	7.6%	7.1%	6.9%	7.7%

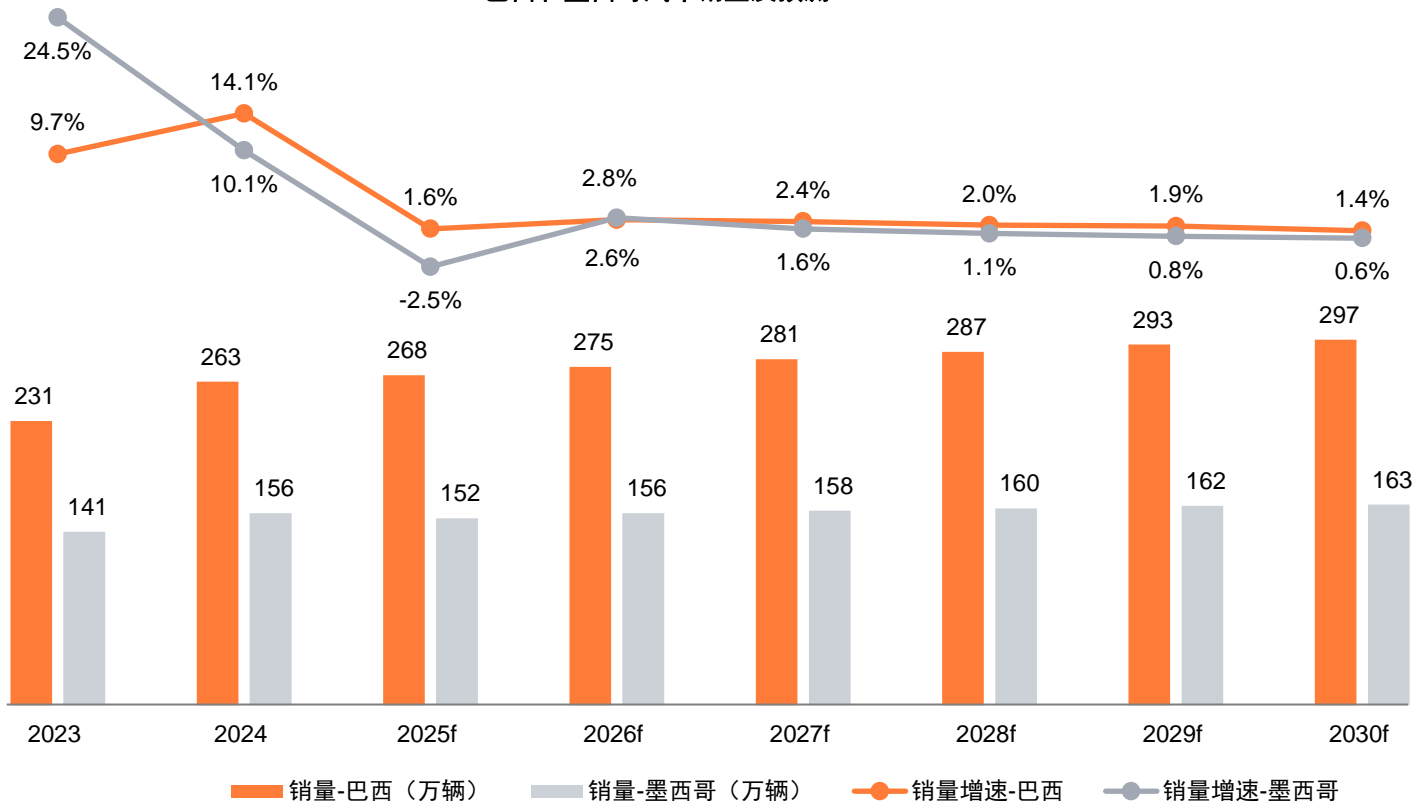
来源：IQVIA

巴西是拉美最大的医疗保健市场，支出占GDP的9.7%，约为1,350亿美元。IQVIA的数据显示，巴西制药市场规模排全球第十，拉美第一。美国国际贸易管理局数据显示，2024年仿制药占巴西市场的38%，生物仿制药占9.7%。墨西哥是仅次于巴西的拉美第二大药品市场，2024年的药品市场规模约为160亿美元。阿根廷为该区域第三大市场，2024年的药品市场规模约为140亿美元。

汽车行业

研究机构EMIS的数据显示，2023年拉美汽车产量为697万辆，占全球销量的7.5%，其中90%来自墨西哥和巴西。阿根廷汽车经销商协会数据显示，2024年拉美汽车销量达560万辆，同比增长7.8%。其中，巴西销量超260万辆，同比增长14%；墨西哥销量超过140万辆，增长9.9%。两国合计占拉美汽车市场四分之三份额，其次为阿根廷（40.9万辆）、智利（31.8万辆）、哥伦比亚（20.1万辆）、秘鲁（16.9万辆）、厄瓜多尔（10.8万辆）和哥斯达黎加（7.7万辆）。

巴西和墨西哥汽车销量及预测



数据来源：BMI

电动汽车是拉美增长最快速的细分市场。EMIS数据显示，2024年拉美共销售电动汽车40.4万辆，同比增长70%，主要来自巴西（17.7万辆）和墨西哥（12.4万辆）。2019-2024的CAGR高达55%，其中智利增速最快（78%），其次为哥伦比亚（75%）和巴西（72%）。



市场研究机构BMI预测，拉美2025年汽车总销量将增长5%，达到654万辆；2026年增长1.6%，达到660万辆。巴西汽车市场将在2025年持续扩张，主要驱动因素包括稳定的经济活动、复苏的劳动力市场以及对汽车行业的持续投资。BMI预计，2025年墨西哥汽车销量将小幅下滑2.5%至150万辆，但有望在2026年迎来反弹。2025年4月，美国对墨西哥生产的汽车征收关税，导致部分车企推迟或缩减了投资。美国电动汽车激励政策的不确定性亦在一定程度上削弱了墨西哥的吸引力。

市场研究机构弗若斯特沙利文（Frost & Sullivan）的预测与BMI较为一致。拉美汽车市场2025年预计将增长5%，阿根廷将领跑该区域增长，同比增长将达到15.5%。巴西预计将增长6.5%，但墨西哥可能会下降3.1%。混合动力汽车和电动汽车的销量将持续扩大，2025年预计将售出约68.2万辆，同比增长50%。

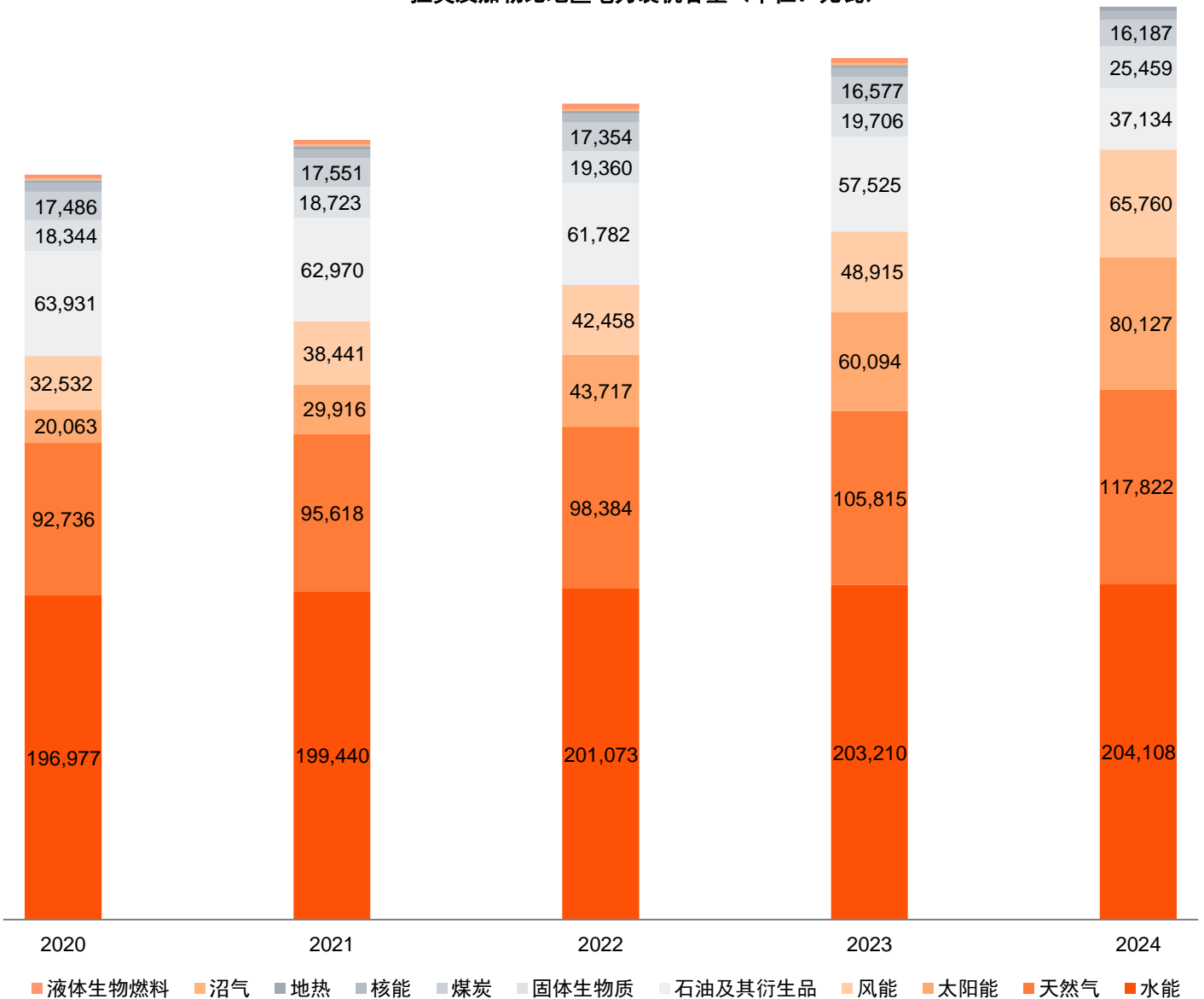
中国汽车品牌在拉美不断扩大市场份额。弗若斯特沙利文数据显示，2023年中国品牌在拉美销量达36.1万辆，市场占有率达7.5%。2024年这一数字攀升至51万辆，同比增长超40%，市占率则提升至9.8%。在智利、秘鲁和厄瓜多尔，2024年中国产汽车的渗透率更是高达30%、24.9%和22.8%。

2025年第二季度，多个中国企业宣布或推进扩张计划，表明对拉美地区长期潜力的持续信心。比亚迪于2025年7月在巴西启用了卡马萨里市（Camaçari）工厂，还宣布在第四季度进入阿根廷市场的计划。长城汽车也证实将在巴西生产哈弗H9 SUV和Poer 300皮卡，并宣布还会进一步投资巴西业务。江淮汽车集团在墨西哥的新总部揭幕，明确关注电动汽车的增长。

清洁能源

清洁能源在拉美能源结构中占据重要地位，且具有较大的发展潜力。拉丁美洲能源组织（OLADE）数据显示，2024年该地区水电占到总装机容量的37%，这主要得益于拉美丰富的河流系统；太阳能排在第三位，占比14%，且近五年均保持较高增速。阿根廷在太阳能领域处于地区领先地位，胡胡伊省的高查瑞光伏项目是目前南美地区装机容量最大的光伏电站。

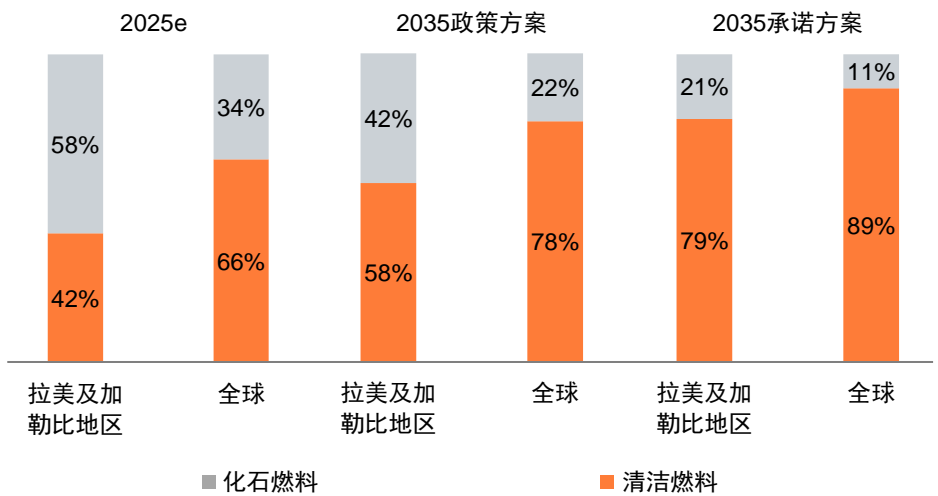
拉美及加勒比地区电力装机容量（单位：兆瓦）



来源：OLADE

国际能源组织（IEA）数据显示，2025年，拉美及加勒比地区的清洁能源投资达到约700亿美元，较2015年增长近25%。其中智利、哥伦比亚和哥斯达黎加增幅最大，流入这三国的可再生能源投资翻了一番。巴西在推动清洁能源投资方面发挥了重要作用，该国光伏、风能和生物能源投资的环境和政策较好，2024年颁布的《未来燃料法》进一步加速了这一进程——到2035年，从政策方案来看，拉美及加勒比地区的能源总投资将在2025年的基础上增加约550亿美元；在承诺方案中，清洁能源投资的占比更高。

拉美及加勒比地区清洁和化石燃料投资占比



来源：IEA

政府激励措施正在推动拉美可再生能源的市场份额持续提升。2017年墨西哥能源部提出可再生能源发展目标及战略，计划到2036年将可再生能源占总发电量的比例提高到45%，2050年达到60%。2024年底，哥伦比亚国家碳氢化合物管理局宣布启动首轮海上风电项目招标，中国长江三峡集团和中国电建均参与竞标。此外，秘鲁国家电力公司推出“2030—2050年零排放能源转型路线图”，旨在到2030年使可再生能源发电量占总发电量比例达到81%。

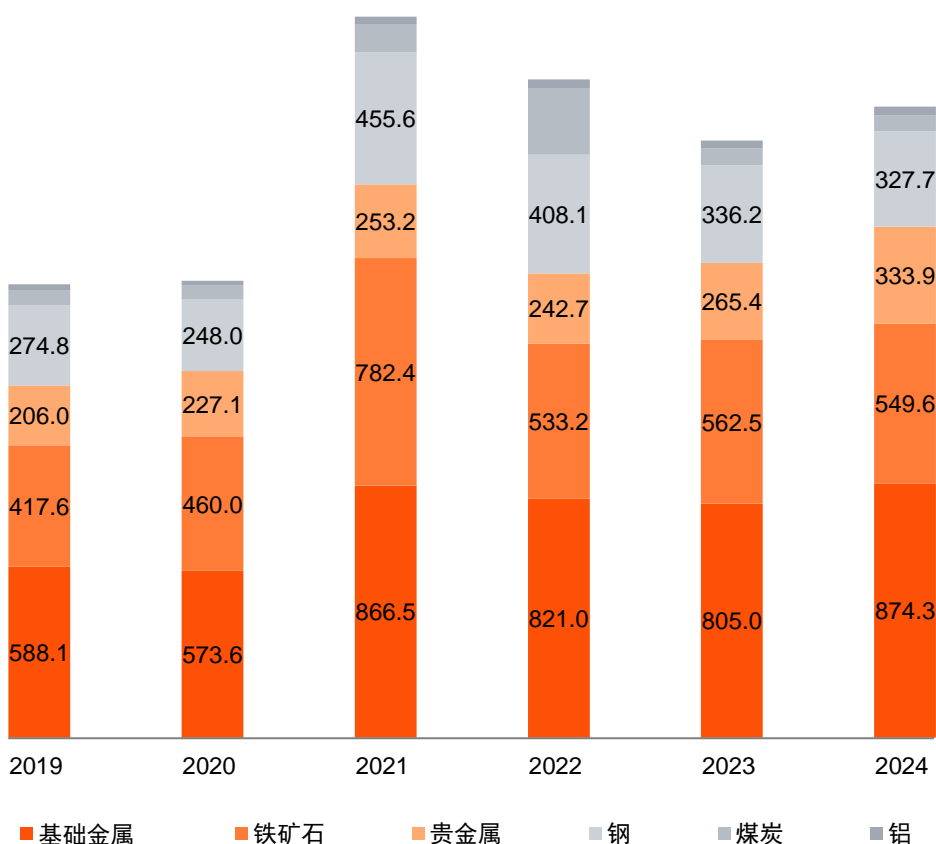
能源存储技术在整合能源进入电网方面的重要性日益凸显，也推动了拉美可再生能源行业的发展。2022年底，智利通过了《能源储存和电动汽车法》，允许独立的电池储能系统（BESS）从能源套利和产能储备服务中获得收入。作为拉美地区最大的电力市场，巴西正处于BESS重大突破的边缘，2023至2024年，该国商业与工业部门对储能组件的需求增长了近90%。此外，墨西哥联邦电力委员会计划到2030年增加2吉瓦的储能，其中80%将来自清洁能源。2025年7月，阿根廷启动了阿尔马布宜诺斯艾利斯大都市区（Alma GBA）储能招标工作，总投资约5亿美元。

金属与采矿业

矿业在南美多个国家具有非常重要的地位。巴西不仅是全球第二大铁矿砂出口国，其铌矿储量和产量亦占全球的90%。在智利，采矿业过去十年在GDP中的平均占比超过10%，并为全国创造了超过10%的就业。

市场研究机构MarketLine数据显示，2024年南美五国（阿根廷、巴西、智利、哥伦比亚和秘鲁）的金属与矿业市场价值达到了2,170亿美元，同比增长5.7%，2019-2024年的CAGR达6.8%。巴西是南美矿业第一大国，占总市场价值的42.9%，智利占26.7%。预计到2029年，南美矿业市场价值将进一步增长至2,775亿美元，2024-2029年的CAGR将达到5%。

南美金属和矿业市场价值（单位：亿美元）



注：铝板块包括原铝的生产；钢板块涵盖粗钢的生产；铁矿石板块涉及铁矿石的开采；煤炭板块包括无烟煤、烟煤和褐煤；基础金属板块包括铅、锌、铜、镍和锡；贵金属板块包括黄金、白银、铂金和钯。市场价值通过市场容量乘以生产价格计算得出。

数据来源：MarketLine



在巴西，大多数工业矿物如铁矿石、铝土矿和黄金集中在米纳斯吉拉斯州和帕拉州。马托格罗索州和阿马帕州则拥有已知的大部分锰矿储量。大部分高岭土分布在亚马逊盆地。巴西矿业协会数据显示，2024年该国矿业企业收入为502亿美元，同比增长9.1%；出口额为434.3亿美元，同比增长0.9%。此外，2024年巴西铁矿石销售额占矿业总收入的59.4%，铜和黄金分别占25.2%和13.3%。

智利是全球最大的铜生产国和出口国，铜矿主要出自该国北部的丘基卡马塔、埃尔萨尔瓦多以及中北部的安第斯山矿脉（主要是埃尔特内里特和安蒂纳）。秘鲁采矿业亦十分发达，占该国出口总额的65.4%，其中铜、金、锌和铁占矿产品出口总额的88.5%。秘鲁能源和矿业部数据显示，2023年该国矿产出口总额达425.4亿美元，同比增长11.6%，其中铜出口总额233.5亿美元，这其中73%出口至中国。

MarketLine预计，南美洲金属与矿业行业将持续增长，该地区多国政府正为此加大基础设施建设领域的投资，这将提振对矿产品的整体需求。秘鲁政府批准了多个矿业项目，总价值约46亿美元，这些项目将在2025和2026年进行大规模扩展和开发。阿根廷政府推出的大型投资项目激励制度（RIGI）也利好多个大型铜矿项目。

中资企业在南美矿业领域进行了较大规模的直接投资和并购。以秘鲁为例，中国五矿集团公司主要投资格兰诺铜矿（Galeno，占股60%）和拉斯邦巴斯（Las Bambas，62.5%）铜矿项目。中国铝业公司主要投资特罗莫克铜矿项目（Toromocho）。在秘鲁的中资企业还包括紫金铜冠矿业公司（白河铜钼矿项目，Río Blanco）、金兆矿业公司（邦沟铁矿项目，Pampa de Pongo）和庄胜矿业公司等。

近年来，中资企业持续拓展对南美的矿业投资。2018年，天齐锂业以40.7亿美元购买全球锂业巨头智利化工矿业公司（SQM）23.8%股份。2025年4月，洛阳钼业宣布以5.8亿加元（4.1亿美元）收购Lumina黄金公司全部股权，其核心标的为厄瓜多尔凯歌豪斯金矿（Cangrejos）项目，这也是该公司继2016年收购巴西铌磷业务之后，在南美布局的第二处资产。

06

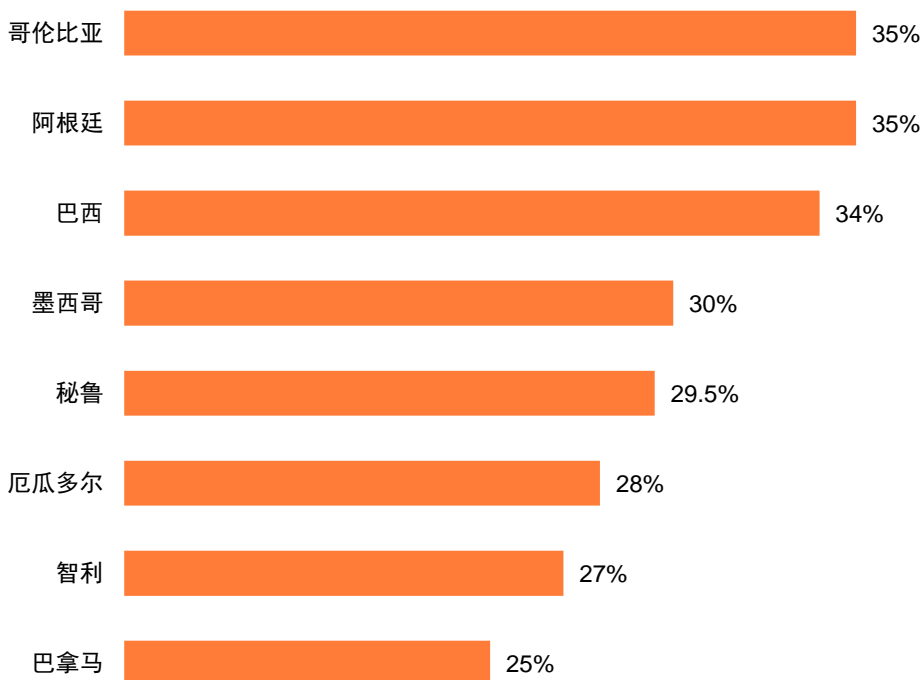
主要税种简介



企业所得税

在拉美地区，企业所得税法定税率的平均值在全球所有地区中最高，约为28.4%。在拉美八国中，哥伦比亚和阿根廷的企业所得税最高可达35%，墨西哥和巴西也在30%及以上。

拉美八国企业所得税上限税率



来源：普华永道全球税务在线

虽然法定税率较高，但各国陆续出台了一系列减免税收措施以吸引国际投资者。智利财政部2025年8月向众议院提交绿氢产业促进法草案，设立临时性税收优惠，即首次向本地生产商采购绿氢及其衍生品（如氨或甲醇）的公司可享受第一类所得税抵免，总额度最高达28亿美元。在墨西哥，专门从事农业、畜牧业、渔业和林业活动的企业纳税人可享受部分所得税减免政策，譬如可以用购买燃料的消费税金额抵免所得税，减免农林牧渔生产者协会等主体的所得税。哥伦比亚为了鼓励国际投资者，对符合条件的企业（如离岸勘探和生产公司、在陆上自贸区运营的部分公司）提供20%的优惠税率。

增值税

拉美八国的增值税一般适用税率介于7%-21%之间，不同国家增值税的征收范围和方式存在较大差别。

拉美八国增值税一般适用税率

国家	税率
阿根廷	21%
巴西	联邦：3.65%（累计）或9.25%（非累计） 各州：17%-20%
哥伦比亚	19%
智利	19%
秘鲁	18%
墨西哥	16%
厄瓜多尔	15%
巴拿马	7%-15%

来源：普华永道全球税务在线

阿根廷的增值税一般适用税率较高，但免征项目繁多，覆盖了消费品、医疗保健、文化领域、运输以及住房租赁等诸多基本民生领域。哥伦比亚和墨西哥的零税率除了适用于部分食品、药品、农业、文化传播等基本民生行业外，也涵盖一些货物和服务出口。厄瓜多尔交易免征增值税的方向主要是鼓励企业进行社会捐赠以及创建国家视听内容的数字服务。

巴西近年来正致力于简化税务体系。2023年12月，巴西国会颁布了税收改革法案（2023年第132号），是巴西近30年来税收领域的重大改革。2024年4月，补充法案对2023年第132号税收改革法案的部分内容进行细化，明确将工业产品税、收入税等税种统一合并为增值税。从2025年起，巴西政府将会就税改法案及其补充法案开展政策解读和大规模试点。

为了促进小微企业健康发展，秘鲁政府决定在2025年和2026年，将从事餐馆、酒店、旅游住宿、餐饮服务和食品特许经营活动的微型和小型公司的增值税税率降至8%，2027年降至12%。

关税

在拉美八国中，大部分国家都存在零关税的适用商品和服务，同时也存在高关税的情况，如墨西哥和巴西的最高关税税率可以达到35%。

拉美八国关税概要

国家	税率概况
巴西	通常在10%至20%之间（也有一些例外，但最高综合税率为35%）。
墨西哥	一般进口税率在0%至35%之间，但大多数进口商品的税率在3%至20%之间（某些食品、鞋类和纺织品的关税更高）。
阿根廷	进口关税的水平在0%至35%之间，除非适用特定的最低关税或涉及特定待遇的商品。
哥伦比亚	进口货物的一般增值税税率为19%，关税在0%至20%之间。
智利	一般为6%。然而，由于智利拥有广泛的自由贸易协定网络，因此可以降低或零关税。
秘鲁	从价关税采用分级制度，最常见的税率为0%、6%和11%。大多数资本货物的进口税率为0%。 退款率为出口货物离岸价的3%，前提是该金额不超过货物生产成本的50%。退款将针对每种出口商品以及每年出口的前2000万美元商品进行（超出部分不予退款）。
厄瓜多尔	大多数消费品进口支付25%，而中间产品通常以10%或15%的税率进口。原材料和资本货物一般支付0%至5%。
巴拿马	税率由巴拿马海关和关税局提供。关税只能由授权的报关行评估。

来源：普华永道全球税务在线

07

风险提示



投资拉美市场时，企业需谨慎评估目标国家的风险。全球信用保险及风险管理机构Coface的国别风险评估显示，智利的风险状态处于合理区间；巴西、巴拿马、墨西哥和秘鲁为较高；哥伦比亚为高；阿根廷和厄瓜多尔则被该机构认为非常高。

拉美八国国家风险等级概览

国家	风险评级
智利	A4 – 合理
巴西	B – 较高
巴拿马	B – 较高
墨西哥	B – 较高
秘鲁	B – 较高
哥伦比亚	C – 高
阿根廷	D – 非常高
厄瓜多尔	D – 非常高

来源：Coface国别风险评估

地缘政治风险对拉美产生了明显影响。美国贸易政策的不确定性是多数拉美国家面临的主要挑战。2025年8月，美国对巴西输美产品加征40%从价关税政策，中国社会科学院预计这将导致巴西出口额下降10%-20%、GDP下降0.4%-0.6%。哥伦比亚政府则面临着如何平衡与美国和委内瑞拉关系的问题。智利与邻国玻利维亚、阿根廷在共享水资源方面的国际争端可能会升级，使跨境投资变得复杂化。

拉美多个国家的内部治理问题可能会影响到外国投资者。巴西政府机构办事流程冗长，企业注册、工签审批等程序往往耗时数月，这种系统性低效增加了企业的隐性营商成本。阿根廷存在的挑战包括缺乏长期监管一致性、知识产权保护薄弱、法律程序效率低下、基础设施薄弱、劳动力成本高昂以及融资渠道有限等问题。厄瓜多尔的经济、商业和投资政策时常发生变化，企业在当地开展业务的连续性恐将面临挑战。

在经济领域，拉美多个国家均面临发展难题。哥伦比亚的政治不确定性、石油产量下降和外部冲击加剧了财政赤字，威胁着外国投资。以石油行业为例，在经历了数年的社会动荡、税收上调、暴力事件激增以及勘探禁令等压力后，该行业面临大型石油公司纷纷撤出的问题。巴西国内的高利率环境持续抑制消费与投资需求，2025年8月该国制造业PMI降至47.7，创下去年中期以来最低水平。阿根廷面临着严重的通胀问题，2023年阿根廷全年通胀率高达211.4%，2024年通胀率仍有117.8%，这导致阿根廷民众对其货币比索信心不足。墨西哥的高利率问题可能会抑制投资，2024年3月至2025年11月，该国央行连续降息，基准利率下调至7.25%，但仍处于较高水平。

拉美国家的用工环境也较为复杂。巴西的《劳动法汇编》对雇主义务的规定属于全球最严格之一，且当地工会力量强大，集体谈判往往会在法定标准上进一步提高福利要求，这种严格的劳动保护制度虽然保障了员工权益，但也显著推高了企业的用工成本，外国投资者若不了解相关规定，极易面临高额赔偿和诉讼风险。此外，墨西哥、阿根廷和智利等国均存在较高比例的非正规用工和就业问题，企业面临较高合规用工成本。



普华永道 企业“出海” 全方位服务

开拓新的海外市场

海外市场研究与战略

- 海外市场进入的可行性研究
- 全球化战略规划与路径设计

绿地投资

- 投资目的地选址及接洽
- 海外建厂投资可行性研究
- 绿地项目风险识别及评估
- 绿地项目投资回报及可持续性
- 绿地项目融资方案

工程建设及基础设施

- 全程项目管理
- 投融资架构及商业模式设计及评估
- 财务模型搭建、财务分析报告
- 合同项下关键税务影响评估
- 人员派遣安排及常设机构风险评估
- 离岸/在岸合同审阅

并购与合资

- 并购财务顾问及项目管理
- 寻找潜在的目标公司/
合资伙伴及初步分析
- 合资伙伴尽职调查/
合资企业启动计划
- 交易税务架构设计
- 全面的尽职调查：商业、财务、
税务、人力资源、IT信息技术、
运营、合规等
- 估值咨询/合并对价分摊等
- 股权收购协议（SPA）审阅/
谈判支持
- 交割审阅
- ODI审批/备案协助/
协助与政府沟通
- 投后管理和整合服务

海外业务日常经营

海外业务管理

- 海外被投资公司持续绩效监测和运营改进
- 海外品牌建设与市场激活
- 海外员工管理
- 全面风险管理（ERM）体系搭建
- 海外合规体系搭建
- 全球流程/管理标准化/一体化
- 集团境内外内部控制体系建设
- 境外分子公司内部审计
- 专项合规风险评估与管理

海外供应链运营

- 全球产能设计与规划
- 海外厂房布局与规划
- 全球订单协同交付体系设计
- 海外供应商寻源
- 海外物流设计
- 海外工厂运营模式设计
- 海外关键业务供应流程风险点识别

海外信息技术咨询

- IT/数字化规划
- 海外管控数字化平台搭建
- 企业数据合规平台设计与规划

海外财务管理

- 海外财务共享建设及精益运营
- 出海财务标准化与合规
- 财务报表与合并
- 全面预算及经营管报精益管理
- 境外资金管理与财资中心

海外信息系统实施

- 海外实体SAP、Microsoft、
Salesforce咨询及实施
- 平台咨询及实施

海外信息系统运维服务

- 运维体系设计咨询（ITSM）
- SAP、Microsoft、Salesforce 产品相关运维服务

海外ESG服务

- ESG合规及风险应对
- ESG体系及能力建设

AI解决方案咨询及实施

- AI治理及规划
- 企业级AI平台设计与实施

税务合规

- 日常合规性申报
- 准备转让定价文档
- 税务稽查应对
- 支柱二（Pillar II）
- 税务健康检查
- 海外税务管理体系建设
- 税务信息化系统

税务筹划

- 研发与知识产权筹划
- 税收优惠可行性评估
- 集团架构内部重组
- 关税筹划（含反倾销反补贴）
- 价值链重塑
- 股权激励税务筹划
- 境外平台公司商业实质建议与搭建

海外业务退出**海外资产出售**

- 财务顾问及卖方交易协助服务
- 剥离和拆分服务，包括业务、财务、人力资源、IT等相关剥离拆分
- 协助出售股权及引入其他战略投资者
- 估值服务
- 交易税务架构设计
- 股权收购协议（SPA）审阅/谈判支持
- 交割日税务申报

注销清算

- 清算服务/偿债清算/注销
- 协助完成税务清算
- 利润回流税务筹划
- 变更ODI变更记录

IPO

- 上市准备服务（IPO Readiness）
- 上市审计及相关咨询服务
- 高净值人群财富筹划
- 上市架构调整（如翻红筹、DE-SPAC）
- 历史税务风险事项清理

普华永道 全球中国业务 网络

普华永道全球网络覆盖136个国家及地区，其中在45个国家设有中国业务组，由具备流利中文沟通能力的当地成员为中国企业更好的对接项目机会和当地资源。同时，普华永道中国也外派100余名中国同事常驻30多个国家，协助中资企业更好地开拓当地市场。



区域	国家	区域	国家	区域	国家
亚洲	澳大利亚	欧洲	法国	中东欧和欧亚大陆	波兰
	日本		德国		塞浦路斯
	韩国		爱尔兰		塞尔维亚
	新西兰		意大利		匈牙利
	新加坡		卢森堡		捷克
	泰国		荷兰		土耳其
	印度尼西亚		瑞典	北美洲	加拿大
	越南		瑞士		美国
	马来西亚		英国	拉丁美洲	巴西
	菲律宾		挪威		墨西哥
	柬埔寨		葡萄牙		智利
	印度		西班牙		哥伦比亚
	哈萨克斯坦		马耳他	非洲	秘鲁
	中东		阿联酋		直布罗陀
(覆盖中东区域)		比利时	南非		
		奥地利			

联系我们

蔡凌

普华永道中国全球跨境服务主管合伙人
普华永道中国企业融资与并购部主管合伙人
Linda.cai@cn.pwc.com

沈学斌

普华永道中国全球跨境服务业务总监
Steven.shum@cn.pwc.com

上官周冬

普华永道中国客户与市场部研究副总监
Zhoudong.shangguan@cn.pwc.com

张翊

普华永道中国客户与市场部经理
Serena.s.zhang@cn.pwc.com

王淼

普华永道中国客户与市场部研究经理
Jelly.mc.wang@cn.pwc.com

王馨茹

普华永道中国客户与市场部研究经理
Judy.xr.wang@cn.pwc.com

